

关键词：西安软件公司,营销管理平台

内容概要：

营销作为现代软件企业的命脉，其成败关系到软件企业的运转及生死存亡。在激烈的商业竞争中，软件企业必须依靠营销人员来掌握市场变化的第一手资料，从而建立以市场为导向的经营运作机制，才能立于不败之地。营销人员在软件企业整体运营中的重要性不言而喻。因...

正文：

营销作为现代软件企业的命脉，其成败关系到软件企业的运转及生死存亡。在激烈的商业竞争中，软件企业必须依靠营销人员来掌握市场变化的第一手资料，从而建立以市场为导向的经营运作机制，才能立于不败之地。营销人员在软件企业整体运营中的重要性不言而喻。因此，营销人员及其工作的管理也是所有软件企业都必须面对的课题。

软件企业营销成功的经验或许各有不同，但在营销过程中遇到的难题却都大致相同。总结起来，可分为三种：首先是人员管理层面，营销人员外出办公时间长、流动性大、难以实现考勤管理；第二是团队管理层面，营销团队日益庞大，管理成本日益增加；第三是战略层面，公司整体的营销战略不能得到切实有效地落实与执行。这些问题在传统软件企业营销管理中，并不容易解决。但移动互联网时代，随着西安弈聪软件公司“移动营销管理”平台的出现，这些难以解决的营销难题便可迎刃而解了。



平台不仅包含了考勤管理、客户拜访、定位轨迹、巡店管理、拍照上传、公告管理、订单上报、出差管理、工作日报等十余个模块，还对辅助营销人员完成日常工作，提高工作效率很有裨益。例如在考勤管理方面，营销人员利用移动打卡机可以省去电话、小票报岗，考勤直接记录位置及时间，并在后台汇总报表；在拜访计划环节，支持拜访计划向手机端推送，可一次性导入两周拜访计划，并支持有计划和无计划拜访两种形式；在订单管理环节，支持单店或者单个客户的订单，并可以及时生成报表；在报表模块，强大的报表功能为管理者提供了一目了然的统计结果，既能了解业绩情况，又可进行精确统计管理，还可用作人员考核，让老板轻松玩转掌上管理。此外，无论是下订单、新增客户、还是工作日报都支持语音录入同步转化为文字，为营销人员录入信息提供了极大的便利。

西安弈聪软件公司使以上问题轻松解决，不必再费时费力的打电话到处询问，也不必在月末查看已经过了新鲜度的纸质报表，更不必在对手出其不意的使用新的武功招式时不知如何破解。西安弈聪软件公司具有强大的电子数据报表功能，对于管理者来说，无论是你在会议中需要临时查看实时的营销业绩，还是在对员工进行培训时拉出一个数据使勤奋与业绩之间的正向关系更具有震撼力，亦或是看看客户覆盖率有无变化，西安弈聪软件公司的数据报表会给你提供强大的支撑，使你随时随地就可以联网获取你想要的信息，轻松玩转掌上管理，无论走到哪里，实时掌握信息汇总的中心。

定位报表可以轻松对业务员的定位及行程轨迹情况进行查询；拜访汇总表可查看分公司、各部门及每名员工在当月的拜访总数、日人均拜访量、计划完成率、业务员每天的拜访明细等；客户分布报表，通过热力图，直接反映出客户分布的密集程度，可查看每一个客户的基本信息及客户被拜访信息；订单汇总表自动分析出当月订单的达成情况，及同比、环比增长情况，帮助软件企业做各类数据分析。

可以说，移动智能时代催生了移动营销管理，移动营销管理工具应运而生，并被人们迅速转化为生产力，出现了以西安弈聪软件公

司为代表的移动营销管理平台，以破坏性的SAAS模式创新颠覆了传统软件企业管理模式，帮助软件企业持续不断地提升营销效率，以最小的成本达到最大的效益。

西安弈聪软件公司致力于为各大软件企业打造指尖上的智能移动营销管理平台，这一点除了提供用户移动应用的体验，还充分体现了移动技术的价值所在。软件企业通过西安弈聪软件公司的云服务平台可轻松打破管理上的时间与空间限制，实现随时随地办公，极大地节约了管理成本。同时，西安弈聪软件公司的研发团队为管理平台提供多样化组合，目前有1(标准版)+3(快消版、医药版、农牧版)模式，用户可根据可以根据行业实际情况选择不同功能模块，并支持个性化配置和定制化开发，真正实现点单式服务。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com