

关键词：软件公司,软件企业,软件开发

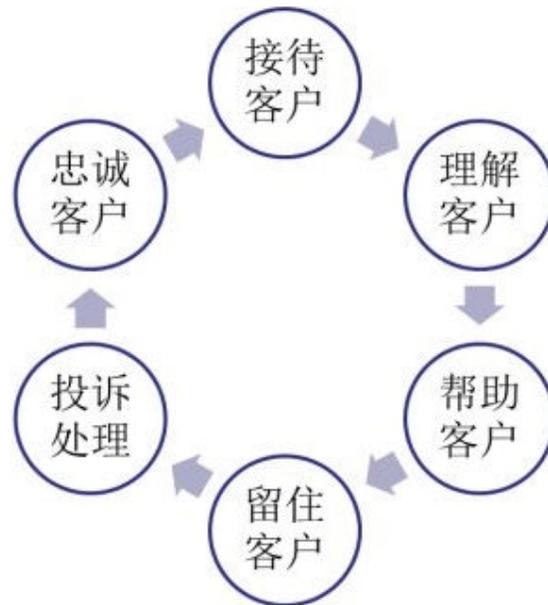
内容概要：

软件行业并购战已拉开序幕。大型软件公司忙着做大做强，而中小软件公司希望由小做大，不被淘汰。至于那些没有背景的中小型软件公司而言，如何能在白热化的竞争中占有一席之地？走规范路，走特色路，吸引优质客户，或是其安身立命的关键。大多数中小型软件公...

正文：

软件行业“并购战”已拉开序幕。大型软件公司忙着“做大做强”，而中小软件公司希望“由小做大”，不被淘汰。至于那些没有背景的中小型软件公司而言，如何能在白热化的竞争中占有一席之地？走规范路，走特色路，吸引优质客户，或是其安身立命的关键。

大多数中小型软件公司软件开发业务是其收入的主要来源，而客户则是他们的衣食父母。那么，如何吸引客户、特别是吸引能为软件公司带来更多收益的优质客户？



作为西安软件开发行业优势企业，西安弈聪软件公司经过多年的市场开拓和客户积累，建立起了良好的客户群体。经过多年的快速发展，已形成了一定的规模。由于公司在软件开发、质量控制等方面表现突出，公司与西安外众多知名软件企业建立了战略合作关系，在西安软件开发领域形成了较高的知名度和良好的信誉度。

西安弈聪软件公司一直致力于打造一支技术型营销队伍，大部分的营销人员从事过软件开发工作，能为客户提供包括现场技术解决方案在内的全方位服务，赢得了较高的客户忠诚度，同时通过及时的信息反馈，形成了快速、灵活的市场应变能力。经过多年市场开拓，已形成较为完备的市场网络。

西安弈聪软件公司认为：良好的服务能带来良好的口碑，带来更多的消费者。在企业营销中，谁拥有更多的消费者谁就能获得更多的利润。因此正视服务的缺陷，重视每个服务细节的缺陷，可以稳定公司业绩，增加收益。市场并不是一成不变的，企业必须在服务的每个细节上下工夫，重视企业服务的每个缺陷，并且致力改正和弥补，这样才能赢得顾客的心，赢得市场。

企业发展就必须创造顾客，留住顾客，这意味着管理应着眼于有效地利用各种资源，必须时刻把顾客利益放在首位，这样才能谋求企业的长期稳定发展。很多企业为了今天的利润而忽视了顾客的利益，虽然从短期来看是得到了一些利益，但从长远目标来看却失去了更大的利益，是一种错误的做法。

企业不能盲目地追求利润最大化，根据种种内外因素的限制追求“满意利润”即可。只是强调利润会使企业迷失方向，以至于危及企业的生存，企业可能有了今天的利润而危害了企业的明天“必要的最低的利润”是维持企业继续生存与发展的保证。企业要抓住顾客，在一定程度上满足顾客对企业的不同要求，只有取得他们的支持和理解，才能实现长期稳定与发展。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com