

关键词：微商城

内容概要：

微商是一种建立在微信的基础上的商业行为，即使如今转移到更具针对性的微商城中，微商所要面对的依旧是原本的微信用户，从本质上来讲，微信商城的作用仅仅是为商品信息找到一个聚集之处，将顾客引往一处，仅此而已。以前微商的运作形式就是利用朋友圈卖货，一...

正文：

微商是一种建立在微信的基础上的商业行为，即使如今转移到更具针对性的微商城中，微商所要面对的依旧是原本的微信用户，从本质上来讲，微信商城的作用仅仅是为商品信息找到一个聚集之处，将顾客引往一处，仅此而已。以前微商的运作形式就是利用朋友圈卖货，一般都是首先以图片配文字的形式进行疯狂刷屏，一旦有顾客购买时再以微信聊天的形式进行介绍促成销售，为此微商经常需要花费大量的时间来对不同的顾客做一样的交流，可以说微商的这两步都是问题多多，前者十分容易惹恼圈里的人，后者也是费事又费力。可以说微信商城的出现就是为了能改善这些问题，商家只需将产品信息编辑到详情页中，将链接搭配文字甩到朋友圈，吸引有购买意向的顾客进入链接了解商品详情即可，顾客自助下单简单易操作。而且发布到朋友圈的产品信息被折叠，对于圈里其他人的影响也会降到最低，大大地减少被屏蔽的机率。



微信商城系统是微信第三方平台基于微信而研发的一款社会化电子商务系统，同时又是一款传统互联网、移动互联网、微信商城、易信商城、APP商城五网一体化的企业购物系统。微信商城作为一个独立的平台，除了依靠代理之外，如何吸引更多流量也是微商所担心的问题。信息快速更迭的时代，只有与众不同才能吸人眼球。鉴于前面所说的，微信商城是一个独立的平台，所以总微商可以在平台基础上加入各种个性化的营销工具来吸引流量。商企在线微信分销系统在提供微信平台的基础上也不时更新全网最新的营销工具来供商家挑选，让每一个微信商城都打造出自己的平台亮点，吸引流量自然更不在话下。

我们知道很多微商是都有多层级的代理关系，而这个问题只要在微信商城中植入分佣功能就可以完美解决，通过商企在线微信分佣模式，总微商可以将原有的代理商添加为“微推客”，商城给每一个“微推客”都提供一个特定的链接ID，代理商只需分享这些属于自己的ID链接给顾客下单即可，顾客收到货后“微推客”就可以获得微信商城，也就是总微商所提供的佣金利润，而佣金的比例可以根据代理的层级来进行自主设定。总微商与代理之间将直接通过利润来结算金额，通过微信商城后台的数据总微商也可以统计核实与代理之间的资金往来，更加便于管理。

微商城完全契合了微商发展管理中的各种关键性问题，不仅帮助微商保留住了原有的客户群体，更是将总部与代理之间的关系依靠平台数据连接起来，可以说，微信商城就是目前微商转型最适合的营销阵地。

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[\[email protected\]](#)