



抢滩西安软件市场需要合作商与软件开发企业和美“联姻”

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：西安软件,西安软件开发,西安软件公司

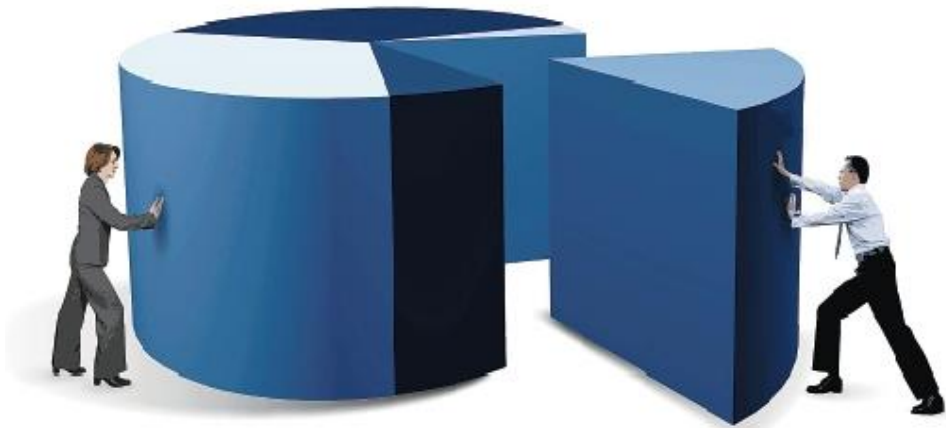
内容概要：

西安软件行业自09年以来，出现了很多并购风潮；知名软件企业抢滩西安软件市场，给西安本土软件企业带来了不少的压力，新技术新产品诞生不仅拖垮了一些西安本土中小型软件企业，大型软件企业也纷纷拿出看家本领，应对外来的挑战。近年来随着西安软件市场规模...

正文：

西安软件行业自09年以来，出现了很多并购风潮；知名软件企业抢滩西安软件市场，给西安本土软件企业带来了不少的压力，新技术新产品诞生不仅拖垮了一些西安本土中小型软件企业，大型软件企业也纷纷拿出看家本领，应对外来的“挑战”。

近年来随着西安软件市场规模的不断扩大，安本土软件企业并购活动频繁发生，外省软件公司若想分羹西安软件市场，单凭自身的品牌竞争难以在短时间内获得西安客户的认知，同时产品融合度也很难达到西安本土的需求。



西安弈聪软件公司作为西安本土龙头软件企业，也在不停地施行合作并购方案，扩展公司在行业领先地位。随着本土企业定制化软件开发需求不断增多，西安弈聪软件公司从单一的产品研发企业逐渐转变成为专业的解决方案提供商，产品与解决方案双方向发展，提升并完整公司技术架构能力逐步向领先的软件产品解决方案提供商行列迈进。

西安弈聪软件公司认为，合作商与软件开发企业是利益共同体，他们的结合相当于联姻，但如何使婚姻更加稳固、和谐、长久，结出丰硕的果实，这就需要合作商和软件开发企业共同努力。软件开发企业如果只考虑如何获利，而不考虑合作商的利益；或合作商只关心如何赚钱，而不考虑软件开发企业的生死，这两者都必有一方遭受损失。就如同结婚后，总有大事小事要磨合，不能只听一方的，软件开发企业和合作商要相互理解，合理采纳双方建议。软件开发企业要虚心接受合作商的意见，借此不断深耕市场，合作商则必须紧跟软件开发企业的发展步伐，认同软件开发企业的经营理念，只有这样，厂商才能齐头并进、共同盈利。

软件开发企业和合作商双方没有信任，婚姻肯定好景不长。软件开发企业需与合作商结成利益共同体，共同致力于市场销售，方能实现优势互补。双方互相信任、互相学习、开拓思想、转变观念、并肩作战，大家需要齐心协力，积极往长远的合作方向走。

软件开发企业与合作商这种“夫妻式”的合作战略关系实则是一个双赢概念，只有软件开发企业和合作商都能长久获利，这种关系才能稳固、持久。但是这种关系也会受到各方面因素的影响，因此双方要及时针对各种变化作出相应对策，积极维护双方关系。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com

