

关键词：西安网络营销,西安网络公司

内容概要：

近两年来，很多西安网络公司越来越明显地感觉到，客户已经不是5年前半懂、半不懂的状态。大批企业现在是70后和80后在负责经营决策，他们对互联网的理解和认识，已经不是上一辈所能比拟。我们经常会遇到一些客户对百度指数、对内链、外链等概念了如指掌！...

正文：

近两年来，很多西安网络公司越来越明显地感觉到，客户已经不是5年前半懂、半不懂的状态。大批企业现在是70后和80后在负责经营决策，他们对互联网的理解和认识，已经不是上一辈所能比拟。我们经常会遇到一些客户对“百度指数”、对“内链”、“外链”等概念了如指掌！另一方面，网络营销培训正在成长为一个行业，企业接触网络营销专业知识的机会越来越多，很多企业负责人在面对网络公司提供的解决方案的时候，已经不像以前那样雾里看花，而是经常直指方案的重心：效果如何？！

过去，创办一家网络公司很容易。几个销售人员依靠自己的客户资源，买几台电脑，就可以注册一家网络公司开始接单。但是，近两年来，我们发现，这样的网络公司已经越来越难生存了。甚至，一些销售团队规模比较大、却没有核心技术的网络公司，也纷纷出现经营危机。客户资源和销售团队，这两个过去很多网络公司赖以生存和发展的因素，如今已经不足以维持和支撑一家网络公司的生存了。



对于客户来讲，他们最重视的不是和网络公司的关系如何，而是这家公司是否专业，能否做出效果。提供不了专业的解决方案，客户谈都不会和你谈！因为他们知道，网络营销，找对服务商才能做出好效果！这不是人情的问题！

过去，一个网络实名能够养活几千家网络公司。但现在，市场上几乎没有可以盈利的产品。一些大品牌大公司放出来的代理，基本都接近鸡肋：不代理似乎可惜，要代理又赚不了钱。加之有任务压力，常常逼得你不知道到底是在为自己创业，还是在为他们打工。

客户越来越懂，从前台界面到后台功能，从网站优化到浏览器、手机\iPad的兼容，客户都有要求！同行之间、尤其是小型网络公司，为了及时能够发工资和交房租，常常大打价格战！弄到最后好不容易接来一单网站，却发现又是一个鸡肋：客户要求很高、价格低得可怜！未来，西安网络公司要生存和经营，必须以“效果”为根本、走差异化和综合解决方案的道路。

不追求效果，迟早被客户抛弃！忽悠？在客户面前已经越来越行不通了。人情？客户理解，但不会重视。客户要的是：效果！不能提供实实在在的效果，不要炫耀你的客户资源多么丰富，流失，只是时间问题！而且，为时不远！

早在2010年，西安弈聪软件公司就开始探索为企业提供网络营销的综合解决。并提出“效果为王”、“能上百度首页的网站才是好网站”等产品服务理念。受到市场的欢迎和好评！在各地中小网络公司纷纷面临生存压力的时候，西安弈聪软件公司两年来的发展却大大加速，成为西安网络营销服务的一面旗帜！

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com