

关键词：软件开发人员,西安软件公司,软件开发

内容概要：

要想签订到一份合同，软件开发人员必须在和客户交谈但中对于客户需求必须把握好，西安软件公司的软件工作人员就必须要对软件需求进行分析，很多软件开发人员遇到的一件事就是软件开发的需求一直都在变，然而事实并不是这样的，这就要求软件开发人员的思想领域...

正文：

要想签订到一份合同，[软件开发人员](#)必须在和客户交谈但中对于客户需求必须把握好，[西安软件公司](#)的软件工作人员就必须要对软件需求进行分析，很多[软件开发](#)人员遇到的一件事就是软件开发的需求一直都在变，然而事实并不是这样的，这就要求软件开发人员的思想领域要高。



一、为了拿到项目，我们在编写售前方案的过程的时候，必须把握的重点是：客户现在的业务规模、公司的战略发展计划以及对信息系统的期望及要求。这一阶段主要的沟通途径是通过电话、邮件等通讯手段进行沟通以及登门拜访客户公司在涉及业务这一方面的负责人，来获取客户想要做的系统的大概框架和核心价值是什么，当然有些公司有招标书，完全可以根据招标书来编写售前客户需求说明书，但是对于一些没有招标书的公司，就要根据调研者的经验和独到的眼光，一下就抓住客户的心理和项目核心价值，这就对于要完成当初这个目的拿下该项目，无疑是提供了最好的安全保障，当然了也不能一味的为了拿下该项目，而不顾自己公司的所能够提供的服务项目与该项目的需求差别度有多大，这样做对于公司的利益来说是一种降低，甚至亏本。

二、签合同之后详细和准确地把握客户的需求，这句话的重点词汇在于详细和准确，这就是要求我们在进行这一阶段的客户调研的时候，一定要够仔细，不能有任何疏忽。通过什么方式去了解需求呢？这一阶段的主要是通过当面沟通的方式去进行，要尽可能的收集细节性的东西。为了加强自己的把握需求的准确性，往往都要开发人员亲身实践的去模拟客户的业务操作，才能了解我们的产品能给客户带来的价值在哪些地方、有多少价值，这样子产出的产品才是真正为客户解决问题，提高效益的产品。

心理因素对于软件行业是非常重要的，软件的本质决定了软件的成败更多的依靠人的因素。软件的可见性差，生产率的衡量也是需要相当多的因素，需要相当高的学问的，一般的管理人员懂管理未必懂软件，懂软件呢又未必精通管理，因此XP的发明者觉得与其费力去度量和评估，不如发挥人的积极主动精神。如果一个软件开发组织的人员能拥有积极向上的心态，那会比实施任何一种软件开发过程，采用任何业绩评估方法都更有效。

拥抱变化的确是一种非常优良的品质，这不仅仅对于软件需求如此，对于日新月异的软件行业不也是如此吗，不跟上技术潮流就会被淘汰，作技术的人员都是深有体会的。同样，面对飞速发展的社会，如果没有积极的心态来应对各种变化，改变固有的观念，也一样会被时代所抛弃。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com